



Faire grandir la valeur par l'inclusion

**ACCOMPAGNER
LE DÉVELOPPEMENT
ÉCONOMIQUE DE VOTRE
ESAT OU EA**



hosmoz.fr

25-27 rue de Tolbiac 75013 Paris

SOMMAIRE

Hosmoz en bref p.4
**Le réseau au service du développement économique de votre ESAT
ou Entreprise Adaptée** p.5

🔗 Je communique

Votre visibilité on-line clé en main p.6
Vos kits de communication personnalisés p.7

🔗 Je vends

Votre boîte à outils « accélérez votre croissance » p.8

🔗 J'améliore mes pratiques

**Vos formations 100% opérationnelles, dédiées au développement
commercial** p.9
Votre centre de ressources et vos services de networking p.10

🔗 Je restructure ou je développe de nouvelles activités

**Votre accompagnement sur-mesure pour vos projets
de développement** p.11

🔗 Offre spéciale Groupement :

vos services enrichis p.12



HOSMOZ EN BREF

Acteur de l'Economie Sociale et Solidaire, Hosmoz s'engage depuis 40 ans à favoriser l'insertion par le travail des personnes handicapées en créant la rencontre entre les 2 400 ESAT-EA et leurs futurs clients.

3 MISSIONS STRATÉGIQUES :



PROMOUVOIR

la richesse de l'offre et la capacité d'innovation des ESAT-EA et les savoir-faire des professionnels en situation de handicap partout en France



ACCOMPAGNER

les ESAT-EA dans le développement de leurs affaires pour toujours mieux répondre à leur mission d'inclusion



DÉVELOPPER

les achats responsables des clients privés et publics avec l'inclusion comme vecteur de réussite économique et d'impact sociétal, en réponse aux attentes des consommateurs et aux réglementations sociales et environnementales croissantes

[En savoir plus](#)

Vous dirigez un ESAT-EA ou un service, vous êtes responsable commercial, en charge de l'insertion... et vous souhaitez :

- Trouver de nouveaux clients, des débouchés ou des partenaires
- Repenser votre stratégie commerciale ou vos activités pour construire des parcours professionnels durables
- Vous appuyer sur des pairs ou des experts pour vous conseiller dans la stratégie globale de votre ESAT-EA en toute confiance
- Valoriser le savoir-faire des professionnels en situation de handicap, en interne et vers le milieu ordinaire
- Maîtriser vos coûts et pérenniser le modèle économique de votre ESAT-EA

HOSMOZ AU SERVICE DU DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE DE VOTRE ESAT OU ENTREPRISE ADAPTÉE

Acteur de l'Economie Sociale et Solidaire, Hosmoz s'engage depuis 40 ans à favoriser l'insertion par le travail des personnes handicapées en créant la rencontre entre les 2 400 ESAT-EA et leurs futurs clients.

Hosmoz défend le développement économique de toutes les structures ESAT et Entreprises Adaptées. Chacune peut bénéficier collectivement ou individuellement de services sur-mesure.



Offre spéciale Groupement :

1. + 2. + 3. + 4.



Votre offre de services enrichis

Modalités d'accès et tarifs

En tant que tête de réseau économique, Hosmoz vous propose gratuitement l'accès à certains services.

L'adhésion vous permet de bénéficier de services enrichis.

Sur devis, des services 100% personnalisés vous permettent d'être accompagné dans vos projets et de répondre à des besoins précis.

Votre interlocuteur privilégié

Guillaume Alliot
Responsable du pôle ESAT-EA
guillaume.alliot@hosmoz.fr
06 69 29 00 66

Ou inscrivez-vous sur hosmoz.fr/jadhre



VOTRE VISIBILITÉ ON-LINE CLÉ EN MAIN

Boostez la visibilité de vos offres sur la plateforme de référence des achats inclusifs et responsables



Votre référencement sur la première plateforme des achats inclusifs et responsables :

En tant qu'ESAT-EA, vous bénéficiez automatiquement d'un mini-site commercial vous permettant d'être référencé sur hosmoz.fr et de promouvoir l'intégralité de vos services.

Votre back-office personnalisé pour :

- Administrer et mettre à jour votre mini-site
- Ouvrir des accès administrateurs aux membres de votre équipe
- Suivre les indicateurs de votre mini-site commercial

Des services premium réservés aux adhérents pour gagner en visibilité et en attractivité :

- Un référencement optimisé pour apparaître en tête sur les pages de résultats, à critères équivalents
- De nombreux espaces personnalisables à vos couleurs pour retenir l'attention de vos futurs clients : logo, plaquette, vidéo, réseaux sociaux...
- Des références et recommandations clients pour donner la preuve de vos savoir-faire
- Une URL simple et personnalisable pour accéder directement à votre mini-site, à diffuser sur tous vos supports de communication
- Une page dédiée à votre groupement ou association
- Des webinaires et tutos pour vous conseiller dans l'optimisation de votre mini-site commercial

Pourquoi recourir à ce service ?

Développez votre visibilité et votre attractivité sur hosmoz.fr, grâce à :

- Un bon référencement sur les moteurs de recherche
- Une audience qualifiée de donneurs d'ordres souhaitant développer leurs partenariats avec des ESAT-EA
- Un mini-site clé en main, facile à administrer et mobilisant peu de ressources et d'investissements (prise en charge du développement, de l'hébergement et de la maintenance par Hosmoz)



1,2 million de pages vues par an
En moyenne 340 vues par ans



Nos mini-sites commerciaux sur Hosmoz offrent une visibilité nationale, par activité, par territoire de tous les savoir-faire des travailleurs de FABRIK EURE SEINE, notre marque commerciale. L'intérêt de collaborer avec Hosmoz est de recevoir tous les appels d'offre publiés par les clients donneurs d'ordre, de pouvoir y répondre rapidement et ainsi de proposer un panel d'activités aux personnes que nous accompagnons.

Christine Hurelle, Directrice du Pôle Travail, ADAPEI 27



VOS KITS DE COMMUNICATION PERSONNALISÉS

Gagnez en temps, expertise et qualité pour la création de vos supports commerciaux



Des outils de communication opérationnels pour promouvoir les savoir-faire des ESAT-EA, à utiliser dans vos supports ou lors de vos rendez-vous clients :

- La vidéo de présentation « qu'est-ce qu'un ESAT et une Entreprise Adaptée ? »
- Observatoire des achats inclusifs (livrable des résultats, infographie, vidéo, présentation PowerPoint)

Un kit de visibilité print pour répondre à vos besoins lors de salons, événements... :

- Différents supports professionnels personnalisables en 15 jours : affiches, kakémonos, flyers
- Les conseils de l'équipe d'Hosmoz pour renforcer votre attractivité (accroches, textes, visuels...)
- Des recommandations d'impression
- Une liste d'imprimeurs responsables ESAT-EA

Un kit de visibilité on-line : pour diffuser votre campagne de communication en s'appuyant sur la notoriété d'Hosmoz :

- Un bandeau publicitaire visible en page de résultats sur l'annuaire
- Un encart publicitaire sur les espaces personnels des donneurs d'ordres inscrits sur hosmoz.fr
- Une relecture conseil de votre communication par l'équipe d'Hosmoz
- Le relais de votre publicité sur LinkedIn

Pourquoi recourir à ce service ?



Utilisez vos campagnes

de communication avec des supports qui s'adaptent à tous vos besoins : salon professionnel, rendez-vous d'affaires, lancement d'un service, recherche de nouveaux marchés...

Gagnez du temps grâce à des outils de communication clé en main ou personnalisables

Bénéficiez de supports de qualité

professionnelle, à moindre coût



16 000 donneurs d'ordres inscrits sur hosmoz.fr
1,2 million de pages vues par an



J'ai eu l'occasion d'utiliser la synthèse des résultats de l'Observatoire en présentation clients. Cet outil fournit énormément de données utiles pour sensibiliser à l'achat responsable et valoriser notre secteur; c'est un vrai plus pour donner envie à des acheteurs de nous connaître et pour appuyer notre argumentaire. Les outils proposés par Hosmoz apportent des perspectives riches de sens pour améliorer la démarche inclusive dans son ensemble en renforçant les partenariats entre les ESAT-EA et les entreprises.

Alban Roussel, Directeur du Développement de l'ESAT d'Alembert et ESAT Copernic

Modalités d'accès et tarifs

| Votre visibilité on-line clé en main | Non adhérent | Adhérent |
|-----------------------------------------------------|--------------|----------|
| • Votre mini-site commercial | x | x |
| • Votre back-office personnalisé | x | x |
| • Un référencement optimisé | | x |
| • De nombreux espaces personnalisables | | x |
| • Le module de demande de recommandations | | x |
| • Une URL simple et personnalisable | | x |
| • Une page dédiée à votre groupement ou association | | x |
| • Des webinaires et tutos de prise en main | | x |

Modalités d'accès et tarifs

| Vos kits de communication personnalisés | Non adhérent | Adhérent |
|-------------------------------------------|--------------|--------------------|
| • Des outils de communication clé en main | x | x |
| • Un kit de visibilité print | Plein tarif | Tarif préférentiel |
| • Un kit de visibilité on-line | Plein tarif | Tarif préférentiel |



VOTRE BOÎTE À OUTILS « ACCÉLÉREZ VOTRE CROISSANCE »

Développez la croissance de votre ESAT-EA grâce à des outils performants de mise en relation



Des services de mise en relation on-line pour recevoir des demandes clients :

- Avec votre mini-site, recevez des demandes directes de donneurs d'ordres de votre territoire, par email, téléphone, ou via votre formulaire de demande de devis
- Avec la place de marché, recevez des notifications pour tous les projets d'achats identifiés par l'équipe d'Hosmoz (appels d'offres, marchés réservés, études de faisabilité...), correspondant à votre zone géographique et aux métiers sur lesquels vous êtes positionnés

L'accès à des speed-meetings clients/fournisseurs pour entrer en relation avec des prestataires de votre territoire

Un module de recherche de cotraitants pour identifier vos futurs partenaires ESAT-EA et accéder ensemble à de nouveaux marchés



La recherche de nouveaux clients est essentielle mais s'apparente souvent à chercher une aiguille dans une botte de foin... A l'inverse, une entreprise à la recherche d'achats responsables ne sait pas toujours à qui s'adresser. La plateforme d'Hosmoz s'avère très utile et performante dans ce contexte : nous recevons des demandes ciblées de nouveaux clients qui nous ont sélectionnés pour nos expertises et notre localisation. Ainsi, de nombreuses mises en relation effectuées grâce à la plateforme aboutissent à une collaboration, voire à de véritables partenariats sur le long cours.

Alice Freysz,
Directrice de l'ESAT Paris XI, ANRH

Pourquoi recourir à ce service ?

Appuyez-vous sur la notoriété d'hosmoz.fr pour :

- Générer des contacts et attirer de nouveaux clients
- Augmenter les ventes de vos produits et services
- Développer votre chiffre d'affaires
- Susciter l'intérêt de vos prospects



36 000 mises en relation en moyenne par an (2 fois plus de mises en relation générées auprès des ESAT-EA adhérents)

300 projets d'achats sur la place de marché en moyenne par an

500 speed-meetings depuis 2017



J'ai participé aux rendez-vous acheteurs/ESAT-EA organisés dans ma région par Hosmoz. J'ai pu en peu de temps rencontrer une dizaine d'entreprises avec de réels besoins et présenter les savoir-faire de mes structures. Le format est optimal ; Il m'a permis de me faire connaître de nouvelles entreprises dont certaines sont déjà devenues des clients. A refaire.

Nathalie Gerrier,
Fondatrice et Dirigeante de Handirect



VOS FORMATIONS 100% OPÉRATIONNELLES, DÉDIÉES AU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Développez vos stratégies commerciales et musclez votre approche client grâce à des formations conçues spécialement pour les ESAT-EA



Un catalogue de formations 100% opérationnelles pour vous accompagner à chaque étape de votre développement commercial, avec :

- Des formats en inter-organisations ou sur-mesure, au sein de votre structure, parmi lesquelles : structurer votre offre commerciale ; fixer votre prix ; bâtir votre stratégie commerciale ; utiliser LinkedIn pour améliorer votre efficacité professionnelle ; construire un parcours client fidélisant ; savoir prospecter efficacement ; conduire et réussir vos entretiens de vente ; répondre à un appel d'offre public ; ou encore accompagner vos clients dans leur OETH
- Consultez le catalogue complet de formations sur hosmoz.fr
- Une pédagogie et des contenus adaptés au contexte des ESAT-EA
- L'accès à des outils pratiques et des méthodes commerciales adaptées
- L'intervention d'experts sur chaque thématique proposée
- Des sessions courtes et interactives en petit groupe sur 1 à 2 jours
- La possibilité de financement via votre OPCO



Hosmoz est certifié Qualiopi au titre de la catégorie « actions de formation ».

Cette certification, délivrée par des organismes indépendants, atteste du haut niveau d'exigence des processus de formation, et permet une prise en charge par l'ensemble des financeurs de la formation professionnelle.

Pourquoi recourir à ce service ?

Choisissez la formation qui vous correspond parmi un catalogue évolutif :

- Adressant toutes les thématiques de la démarche commerciale
- Proposant des conseils et des outils directement opérationnels
- Favorisant l'échange de bonnes pratiques entre professionnels du secteur
- Animée par des formateurs experts qui vous conseillent



+ de 250 professionnels formés par an
Une note moyenne de satisfaction de **8,6/10**



Ces formations remplissent plusieurs objectifs : non seulement elles permettent de mettre à jour et d'affiner nos connaissances, mais elles sont aussi des occasions de partage avec des collègues sur les pratiques des uns et des autres. Les intervenants sont des professionnels aux faits des spécificités des ESAT-EA, ce qui est appréciable et fait gagner du temps.

Céline Charlot,
Directrice adjointe du pôle Accompagnement professionnel ESAT EA Avenir APEI

Modalités d'accès et tarifs

| Votre boîte à outils « accélérez votre croissance » | Non adhérent | Adhérent |
|----------------------------------------------------------|--------------|----------|
| • Des demandes directes de donneurs d'ordres | x | x |
| • La veille de projet sur la place de marchés | x | x |
| • L'invitation à des speed-meetings clients/fournisseurs | | x |
| • Le module de recherche de cotraitants | | x |

Modalités d'accès et tarifs

| | Non adhérent | Adhérent |
|--------------------------------------------------------------------------|--------------|------------------------------------|
| Vos formations 100% opérationnelles, dédiées au développement commercial | Plein tarif | Tarif préférentiel : 50% de remise |



VOTRE CENTRE DE RESSOURCES ET VOS SERVICES DE NETWORKING

Détectez de nouvelles opportunités et faites grandir vos projets



Un interlocuteur dédié d'Hosmoz pour répondre à toutes vos questions ou vous orienter.

Un centre de ressources interactif pour alimenter vos équipes en informations commerciales :

- **Des webinaires thématiques**
Tout au long de l'année, Hosmoz organise des rendez-vous dédiés aux pratiques commerciales et aux métiers des ESAT-EA, animés par des partenaires-experts, des clients et des confrères
- **Des ressources en ligne**
Vidéos, podcasts, Observatoire économique national des achats responsables, kit OETH ...

Vos services de networking pour échanger entre pairs et développer vos projets :

- **Des rencontres régionales** pour renforcer vos liens avec les autres ESAT- EA de votre territoire
- **Une plateforme d'échanges en ligne entre ESAT-EA**
Besoin de retours d'expériences ? En recherche ou vente de matériel ? Une question réglementaire ? La plateforme d'échanges ESAT-EA vous permet d'interagir, collaborer, partager de l'information avec vos pairs, par spécialité métier ou zone géographique

Pourquoi recourir à ce service ?

Accélérez la mise en œuvre de vos projets grâce à des mises en relation et des contenus qualifiés

Appuyez-vous sur des ressources clé en main pour renforcer vos pratiques

Restez informé sur les actualités en matière de développement commercial des ESAT- EA



50 événements par an
4000 participants
Une note moyenne de satisfaction de **8,5/10**



L'utilisation de la plateforme de petites annonces d'Hosmoz, permet de donner rapidement des réponses qualifiées et expérimentées par d'autres ESAT-EA. C'est un réel gain de temps et une façon d'éviter de nombreux écueils dans le lancement d'un nouveau projet.

Pascal Cuny,
Directeur d'ESAT-EA, Pôle travail adapté Adapei01



Je participe très souvent aux divers webinaires en lien avec l'actualité des ESAT-EA. Ces webinaires sont des « outils » très précieux dans mon travail de chargée de développement commercial.

Yasmina Baitiche,
Assistante Commerciale, ADAPEI de la Loire

Modalités d'accès et tarifs

| Votre centre de ressources et vos services de networking | Non adhérent | Adhérent |
|----------------------------------------------------------|--------------|----------|
| • Un interlocuteur dédié | x | x |
| • Des rencontres régionales | x | x |
| • Des ressources en ligne | | x |
| • Des webinaires thématiques | | x |
| • Une plateforme d'échanges en ligne entre ESAT-EA | | x |



VOTRE ACCOMPAGNEMENT SUR-MESURE POUR VOS PROJETS DE DÉVELOPPEMENT

Appuyez-vous sur un réseau de consultants experts pour vous accompagner dans la réussite de vos projets



Une réponse à vos problématiques de développement :

La construction d'un accompagnement unique en fonction de vos problématiques : définition de stratégie commerciale ou de communication, repositionnement ou lancement d'une nouvelle activité, étude concurrentielle, identification de nouvelles opportunités.

Une méthodologie adaptée :

Le travail collaboratif, l'analyse du territoire et les échanges sont au cœur de l'accompagnement avec vos équipes opérationnelles.

Un accompagnement sur-mesure grâce à des compétences variées :

Une équipe de consultants d'Hosmoz et d'intervenants issus du Secteur du Travail Protégé et Adapté constituée en fonction de vos besoins pour mener à bien à votre projet.



L'EPSoMS a fait appel à Hosmoz pour divers accompagnements qui ont apportés une réelle valeur ajoutée. Nous avons notamment travaillé ensemble pour être accompagnés sur le développement commercial. Nos équipes ont été très participatives et nous avons dégagé de nombreuses pistes de travail pour améliorer la démarche commerciale et continuer le développement de l'EPSoMS.

Alice Parus,
Chargée du Développement commercial de l'EPSoMS

Pourquoi recourir à ce service ?

- Appuyez-vous sur une équipe d'experts sélectionnés au regard de votre problématique
- Comprenez votre marché, votre environnement et votre univers concurrentiel
- Elaborez la stratégie et le plan d'action adaptés à votre organisation
- Bénéficiez de livrables opérationnels



Un réseau de 10 experts
spécialisés en stratégie de développement

Modalités d'accès et tarifs

| | Non adhérent | Adhérent |
|-------------------------------------------------------------------|--------------|--------------------|
| Votre accompagnement sur-mesure pour vos projets de développement | Plein tarif | Tarif préférentiel |



OFFRE SPÉCIALE GROUPEMENT : VOS SERVICES ENRICHIS

Développez les actions de votre groupement en vous appuyant sur les ressources d'Hosmoz



Bénéficiez d'un interlocuteur dédié pour vous accompagner dans l'utilisation des services d'Hosmoz pour votre groupement et vos adhérents.

Accélérez le développement de votre groupement :

- L'enrichissement de votre offre adhérent par les services ESAT-EA d'Hosmoz
- Des rencontres inter-groupements qui favorisent l'échange de pratiques entre pairs
- Une page dédiée sur hosmoz.fr pour promouvoir les compétences de votre groupement

Animez votre communauté d'adhérents :

- L'organisation d'un événement destiné à vos clients, aux couleurs de votre groupement (proposition de contenus, animation d'ateliers, relais de communication auprès de donneurs d'ordres du territoire, recommandations de prestataires...)
- Des formations internes sur-mesure pour répondre aux besoins spécifiques de vos adhérents

Pourquoi recourir à ce service ?

Enrichissez votre propre offre de services avec des outils conçus pour :

- Amplifier vos actions en vous appuyant sur un réseau national
- Accompagner vos adhérents dans leur développement



50 événements organisés auprès de **4000 participants** en 2021

1,2 million de pages vues et **36 000** mises en relation sur Hosmoz.fr

10 groupements adhérents



J'ai contacté Hosmoz pour aider notre association de dirigeants d'ESAT à organiser un événement à destination des entreprises du territoire. Ils nous ont appuyés dans l'organisation des tables rondes, des rendez-vous d'affaires et sur la communication de l'événement qui a été vrai succès. Près de 9 participants sur 10 ont été très satisfaits d'y prendre part. Succès garanti !

Stéphanie Thibault,

Secrétaire de l'association des directeurs d'ESAT l'ADETA

Modalités d'accès et tarifs

| Offre spéciale Groupement : vos services enrichis | Non adhérent | Adhérent |
|----------------------------------------------------------|--------------|----------|
| • L'enrichissement de votre offre adhérent | | x |
| • Les rencontres inter-groupements | | x |
| • Une page dédiée sur hosmoz.fr | | x |
| • Un événement à destination de vos clients et prospects | | x |
| • Un interlocuteur dédié | | x |
| • Un accompagnement personnalisé | | x |
| • Des formations sur-mesure | | x |

L'OFFRE DE SERVICES EN RÉSUMÉ

JE COMMUNIQUE

| Votre visibilité on-line clé en main | Non adhérent | Adhérent |
|-----------------------------------------------------|--------------|----------|
| • Votre mini-site commercial | x | x |
| • Votre back-office personnalisé | x | x |
| • Un référencement optimisé | | x |
| • De nombreux espaces personnalisables | | x |
| • Le module de demande de recommandations | | x |
| • Une URL simple et personnalisable | | x |
| • Une page dédiée à votre groupement ou association | | x |
| • Des webinaires et tutos de prise en main | | x |

| Vos kits de communication personnalisés | Non adhérent | Adhérent |
|---------------------------------------------|--------------|--------------------|
| • Des outils de communication opérationnels | x | x |
| • Un kit de visibilité print | Plein tarif | Tarif préférentiel |
| • Un kit de visibilité on-line | Plein tarif | Tarif préférentiel |

JE VENDS

| Votre boîte à outils « accélérez votre croissance » | Non adhérent | Adhérent |
|----------------------------------------------------------|--------------|----------|
| • Des demandes directes de donneurs d'ordres | x | x |
| • La veille de projet sur la place de marchés | x | x |
| • L'invitation à des speed-meetings clients/fournisseurs | | x |
| • Le module de recherche de cotraitants | | x |

J'AMÉLIORE MES PRATIQUES

| Vos formations 100% opérationnelles, dédiées au développement commercial | Non adhérent | Adhérent |
|--------------------------------------------------------------------------|--------------|------------------------------------|
| | Plein tarif | Tarif préférentiel : 50% de remise |

| Votre centre de ressources et vos services de networking | Non adhérent | Adhérent |
|----------------------------------------------------------|--------------|----------|
| • Un interlocuteur dédié | x | x |
| • Des rencontres régionales | x | x |
| • Des ressources en ligne | | x |
| • Des webinaires thématiques | | x |
| • Une plateforme d'échanges en ligne entre ESAT-EA | | x |

JE RESTRUCTURE OU DÉVELOPPE MES ACTIVITÉS

| Votre accompagnement sur-mesure pour vos projets de développement | Non adhérent | Adhérent |
|-------------------------------------------------------------------|--------------|--------------------|
| | Plein tarif | Tarif préférentiel |

OFFRE GLOBALE

| Offre spéciale Groupement : vos services enrichis | Non adhérent | Adhérent |
|----------------------------------------------------------|--------------|----------|
| • L'enrichissement de votre offre adhérent | | x |
| • Les rencontres inter-groupements | | x |
| • Une page dédiée sur hosmoz.fr | | x |
| • Un événement à destination de vos clients et prospects | | x |
| • Un interlocuteur dédié | | x |
| • Un accompagnement personnalisé | | x |
| • Des formations sur-mesure | | x |



25 rue de Tolbiac
75013 Paris

hosmoz.fr



Guillaume Alliot
Responsable du pôle ESAT-EA
guillaume.alliot@hosmoz.fr | 06 69 29 00 66