

ADOPTER LE RÉFLEXE ESAT-EA À CHAQUE ÉTAPE DE VOS MARCHÉS AUX CÔTÉS DU RÉSEAU GESAT

Depuis 40 ans, le Réseau Gesat accompagne les entreprises privées et organisations publiques à toutes les étapes de leur démarche d'achats inclusifs auprès des 2 300 prestataires ESAT-EA, quelque soit le projet d'achats, son niveau de complexité, son échelle, le nombre de sites ou encore la technicité recherchée.

1.

QUALIFIER VOTRE BESOIN

Partagez votre cahier des charges avec votre interlocuteur **Réseau Gesat** pour une **analyse approfondie** des informations fournies (technicité, volumétrie, délais, zone géographique...).

2.

VALIDER LA FAISABILITÉ ESAT-EA

1 à 2 mois avant la date de diffusion, sollicitez votre interlocuteur **Réseau Gesat** pour réaliser un **sourcing qualifié**, une éventuelle **étude de faisabilité**, et vous accompagner dans le **calibrage** de votre marché.
Vous pouvez également effectuer votre sourcing sur reseau-gesat.com.

3.

CRÉER VOTRE DOSSIER DE CONSULTATION

Capitalisez sur l'expertise de votre interlocuteur **Réseau Gesat** pour définir les **leviers contractuels** les plus adaptés (clause, réservation, critère, allotissement) pour positionner des ESAT-EA sur votre marché.

4.

DIFFUSER VOTRE CONSULTATION

Le **Réseau Gesat** relaie directement votre consultation à tous les ESAT-EA ciblés sur la **place de marchés** reseau-gesat.com.
Des relances par email et par téléphone pourront être effectuées.

5.

ANALYSER LES OFFRES

Echangez avec votre interlocuteur **Réseau Gesat** pour toute question dans **l'analyse et la sélection** des offres.

6.

METTRE EN PLACE & SUIVRE VOTRE MARCHÉ

Informez votre interlocuteur **Réseau Gesat** du **prestataire retenu** !

